



REVISTA

Moda AMIL

SETEMBRO 2019

DICAS DE MODA AMIL

AJUDE SEU CLIENTE
A VESTIR-SE BEM
DICAS DE USO DE PEÇAS

DESCUBRA COMO VENDER MAIS NO NATAL

ALTO ESTILO E ÚLTIMAS
TENDÊNCIAS EM MODA
MASCULINA NO NOVO
CATÁLOGO AMIL
PRIMAVERA VERÃO
2019/2020

#HASHTAGS

Você já ouviu falar, mas sabe como usar
para fazer o marketing da sua empresa?



#ELEVESTAMIL



www.amilconfecoes.com.br

DESCUBRA COMO VENDER MAIS NO NATAL

SELECIONAMOS
5 DICAS PARA
A SUA LOJA

Vender é algo incrível. Você ganha dinheiro, satisfaz os desejos dos seus clientes e ainda envolve um monte de pessoas, principalmente no Natal. Nessa época, os clientes estão adeptos a novas compras e a vontade de presentear os amigos e a família torna a venda mais fácil.

Selecionamos 5 dicas práticas para a sua loja vender mais no Natal:

1- DECORAÇÃO DO AMBIENTE E MARKETING SENSORIAL

Invista na decoração do seu ambiente com irreverência e criatividade. Tudo o que é novidade, aguça a curiosidade. Mais do que uma boa decoração, seu cliente deve ter boas experiências na sua loja, no momento de compra, estamos falando de Marketing Sensorial, que ajuda a atrair e reter os clientes mais tempo dentro da sua loja. Para exemplificar, se você utilizar aromatizadores de ambiente, sons e iluminação adequados ao seu segmento, seus clientes vão sentir-se bem e, conseqüentemente, estarão mais propensos a gastar.



2- FAÇA UMA VITRINE INSPIRADORA

A vitrine de Natal é o chamariz para os clientes entrarem nas lojas no mês mais lucrativo do ano. Cada comércio investe em um tipo de decoração diferente para dar mais destaque. Investir em objetos cenográficos é uma ótima ideia para expor o produto e deixá-lo original. Antes de começar a elaborar sua vitrine é preciso ter em mãos um projeto com o estilo definido que pretende passar para o público. Um cenário com muitos enfeites sem harmonização fica cansativo e equilibrá-los sempre é a melhor forma. Uma fórmula muito utilizada pelos profissionais da área para melhor exposição dos produtos é a combinação de pinturas e/ou adesivos colados no próprio vidro e na parte interna da vitrine um cenário personalizado e bem elaborado

3- PROMOÇÕES DE COMBO

Promoções de combo são considerados gatilhos mentais, pois mostram para o cliente, situações de





4

economia. Aproveite a época do Natal para fazer promoções de "combo" (compre 1 e ganhe outro, por exemplo). Além disso, oferecer kit's prontos, já com embalagem de presente. Uma das promoções que surtem bastante efeito no comércio é a de descontos acumulativos. Os clientes que compram 2 peças de uma roupa ganham, + 1 por exemplo,

4- EQUIPE TREINADA, MOTIVADA E PREPARADÍSSIMA

Se a demanda aumenta, precisamos ter mais vendedores qualificados para atender o alto volume. Essa é uma das principais dicas, porque para atender o cliente de forma agradável, com muita simpatia e de maneira prestativa, é preciso estar com o foco 100% nele. Treine sua equipe, mantendo-a preparadíssima! A equipe comercial precisa estar alinhada com a estratégia da loja e com a meta de vendas. Aproveite essa época do ano para incentivar o vendedor que tem maior desempenho com um bônus no final do mês.

5

5- PRODUTOS BEM POSICIONADOS

Observe o comportamento do seu cliente. Se grande parte compra o seu produto "A" se interessa, no momento da compra pelo "B" (por fazer correlação), porque não colocá-los juntos?

Que tal colocar as gravatas próximas das camisas sociais?


A male model with a beard and short dark hair, wearing a light blue long-sleeved button-down shirt, looking directly at the camera.

ALTO ESTILO E ÚLTIMAS TENDÊNCIAS EM MODA MASCULINA NO NOVO CATÁLOGO AMIL

PRIMAVERA VERÃO 2019/2020

Prepare-se para saber agora sobre as próximas tendências em moda masculina, conhecendo um pouco do nosso catálogo Primavera Verão 2019/2020.





O vestuário masculino se adapta ao homem moderno. As cores e estampas também têm se atualizado, com tonalidades diferentes e tecidos que se adaptam em diferentes situações. O jeans e o tassel ganham força, sendo os principais nesse segmento, e combinam com roupas variadas. As camisas, na maioria de manga longa, têm tecido mais sofisticado e justo ao corpo., indicada para ocasiões sofisticadas e que exigem mais "chiquê". Super combinam com uma bermuda leve e chinelos, dependendo da ocasião.

HASHTAGS

VOCÊ JÁ OUVIU FALAR,

MAS SABE COMO USAR PARA A SUA EMPRESA?



ENCONTRE CLIENTES IDEAIS, SEJA NOTADO, AUMENTE AS VENDAS E MUITO MAIS, TUDO ISSO COM AS #HASHTAGS.

Quais hashtags tem usado no instagram da sua loja? A hashtag pode ser um slogan para o seu produto ou até mesmo apenas o nome da sua empresa. Tem que ser cativante e criativa para que as pessoas também possam participar e usá-la! As hashtags podem definir a sua empresa nas redes sociais, pois funcionam como a sua frase mais emblemática. O objetivo da hashtag é criar um envolvimento do utilizador que leve ao reconhecimento da marca para a sua empresa.

DICA: Evite hashtags longas e complicadas. Devem ser algo que as pessoas se lembrem. Então, seja simples! Além disso, faça alguma pesquisa, verifique se a hashtag já está sendo usada. Crie uma com a "cara" da sua loja.

A hashtag #elevesteAmil - é simples e remete a marca da empresa quando vários famosos usam a marca, Kayky Brito, Pedro Novaes, Marcos Pasquim, Kaysar, Claudio Lins, entre outros

FILTRE RESULTADOS DA PESQUISA USANDO HASHTAGS

As pesquisas nas redes sociais incorporam hashtags, na maioria dos casos, quando uma pesquisa é feita, uma hashtag correspondente é exibida. Na verdade, algumas pessoas acreditam que as hashtags são o futuro dos algoritmos de pesquisa. Uma coisa boa sobre aparecer nos resultados de pesquisa para hashtags é que se conecta com o público relevante, já interessado no seu produto.

DICA: Evite marcar cada palavra nos seus posts; #não#use#hashtag#a#cada#palavra#de#sua#postagem. Muitas hashtags fazem com que os seus posts pareçam pouco atraentes e difíceis de ler.



AJUDE SEU CLIENTE A VESTIR-SE

BEM

DICAS DE USO DAS
PEÇAS MASCULINAS

1- COMO USAR CAMISA SLIM COM ESTILO E ELEGÂNCIA

Para criar looks versáteis e modernos, é importante que o homem tenha mais que uma camisa desse tipo no armário. Afinal, ela transita bem em várias situações, como no trabalho, em reuniões ou viagens de negócio, em festas e em passeios com a família e os amigos. As camisas estampadas podem compor looks sofisticados se coordenadas com microestampas. Já as com estampas maiores, conferem ares casuais às composições e podem ser usadas com calça jeans.





▶ 3- PODE OU NÃO PODE - BERMUDA COM CAMISA SOCIAL

Pode sim, dependendo claro, da ocasião. Para o trabalho não, mas você pode usar em visitas à amigos, happy hour e outras ocasiões mais descontraídas. Lembrando que estampa em cima, liso embaixo, ou vice-versa.



2- INCREMENTE O USO DE CAMISAS SOCIAIS COM ACESSÓRIOS

Os acessórios masculinos (relógios, cintos, óculos de sol, pulseiras, anéis, colares etc) já fazem parte do cotidiano masculino. Coordenar o uso da camisa social com eles vai compor um look bonito, atual e mais completo valorizando o seu visual.



▶ 4- COMBINE CERTO CAMISA JEANS MASCULINA COM BERMUDAS

Engana-se quem pensa que a moda da camisa jeans masculina é uma tendência passageira ou recente. Essa peça entrou de vez para o guarda-roupa. Experimente usar camisa jeans com bermuda! Para dar um efeito de contraste entre as partes de cima e de baixo, tente usar tons diferentes. Pode dobrar a camisa, sem medo! Opte por bermudas de brim ou sarja em tons mais claros. Nos dias mais quentes, prefira a camisa jeans de mangas curtas, que vai melhor com as bermudas.



AMIL

(38) 3812-3003 | (38) 3812-2800

  @amilconfeccoes

 contato@amilconfeccoes.com.br

Rua C, N°310 Rodovia MGC, 122 KM,
n° 16 - Industrial, Espinosa/MG

www.amilconfeccoes.com.br